



— KOSTENLOSER SAM-CHECK · AUTOMATISIERTE EXPERTENANALYSE AUF BASIS IHRER ANGABEN

Ihre SAM-Analyse: Lifecycle, Compliance, Einsparpotenzial

Muster GmbH · Erstellt am 14.09.2026 · lyzio.de/sam-check · Datenstand Microsoft-Lifecycle: 14.09.2026

Lifecycle

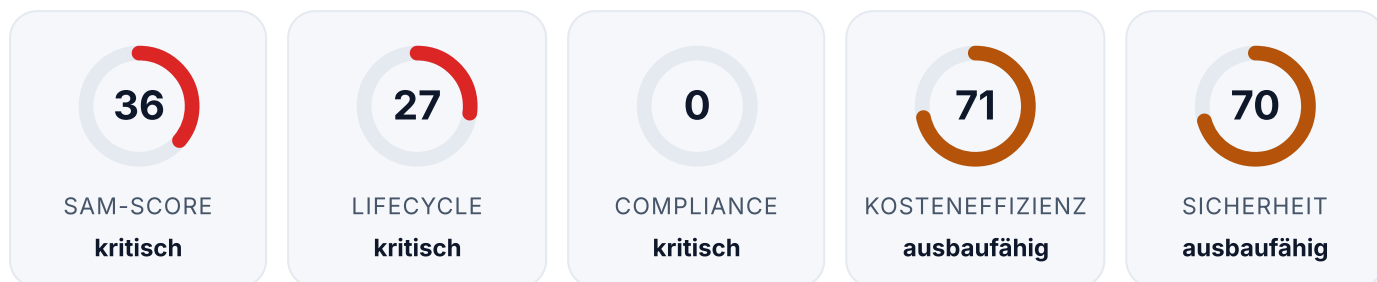
Compliance

Einsparpotenzial

Rechnerischer Gesamtvorteil über 5 Jahre: **63.996 €**

01 · ERGEBNIS

Das Wichtigste in Kürze



Empfohlene Lizenzstrategie: On-Premise (Kauflizenzen)

Ein Teil Ihrer Belegschaft arbeitet mobil/im Homeoffice — für diese Plätze sind die Cloud-Dienste eines M365-Abos oft praktischer.

Auf einen Blick

- **Bestand:** 281 Lizenzen, davon 127 ohne Support
- **Abos:** 20 Nutzer, 4.886 €/Jahr — Empfehlung Szenario C
- **Einmal investieren:** 36.448 € zzgl. 560,00 € Umstellungsaufwand
- **Ersparnis (zwei getrennte Töpfe):** 49.240 € einmalig ggü. Microsoft-Neupreis + 14.756 € unter dem Strich über 5 Jahre (Abo-Umstellung, nach Einmalkosten)

★ Empfehlung: Szenario C — Maximal Kauf

Ihr Nutzungsprofil ist der Idealfall für Kauflizenzen: klassische Office-Arbeit ohne echte Cloud-Abhängigkeiten. Der Komplettumstieg spart 14.756 € über 5 Jahre (Break-even nach ~9 Monaten).

Die drei Wege über 5 Jahre

A — Abo unverändert		24.432 €
B — Optimiert (Hybrid)		10.933 €
★ C — Maximal Kauf		9.676 €

Wichtigste Befunde

- HOCH** Windows ohne Sicherheitsupdates (60 Geräte)
 - HOCH** Office ohne Support (60 Installationen)
 - HOCH** Windows Server ohne (baldigen) Support (3 Server)
- ... und 7 weitere — alle Details im Kapitel Befunde & Risiken.

01 · ERGEBNIS (FORTSETZUNG)

Ihr nächster Schritt: Handlungsplan prüfen (Kapitel Handlungsplan & Angebot) — oder das Ergebnis direkt mit uns durchgehen: +49 40 57290501 · info@lyzio.de

02 · ERSPARNIS

Ihr Einsparpotenzial

① EINMALIG BEIM KAUF

49.240 €

–57 % gegenüber Microsoft-Neupreis

Microsoft-Neupreis  **85.688 €**

Lyzio (gebraucht, geprüft)  **36.448 €**

② ÜBER 5 JAHRE DURCH DIE ABO-UMSTELLUNG

14.756 €

netto, nach Einmalkosten — Szenario C · Break-even
~Monat 9

Abo unverändert (5 J.)  **24.432 €**

Szenario C (5 J.)  **9.676 €**

Rechnerischer Gesamtvorteil über 5 Jahre: **63.996 €** — Summe beider Töpfe (einmalige Kauf-Ersparnis ggü. Neupreis + Abo-Ersparnis nach Einmalkosten)

Ihre 60 Windows-10-Geräte weiterbetreiben? Der ESU-Vergleich

3 Jahre Microsoft-ESU (61/122/244 USD pro Gerät)

25.620 USD

vs.

Einmalig Windows 11 Pro bei Lyzio (dauerhaft gelöst)

4.029 €

ESU-Preise für Jahr 2 und 3 laut Microsoft-Verdopplungsregel. ESU verschiebt das Problem nur bis zum 10.10.2028 — der Wechsel auf Windows 11 löst es dauerhaft, und die Kauflizenz bleibt Ihre. Microsoft rechnet ESU in US-Dollar ab; der Euro-Gegenwert hängt vom Wechselkurs ab.

02 · ERSPARNIS (FORTSETZUNG)

Kumulierte Kosten über 60 Monate



Alle Preise netto zzgl. USt.; ESU-Preise sind Microsoft-Programmpreise in USD. Details zu beiden Spar-Töpfen: Szenario-Vergleich und Handlungsplan auf den Folgeseiten.

03 · MICROSOFT 365

Ihre Microsoft-Abos: bezahlt · genutzt · Ersatzweg

Microsoft 365 Business Standard (Neuabschluss inkl. Copilot Business) — 20 Nutzer × 20,36 €/Monat = 4.886 €/Jahr

DIENST IM ABO	NUTZUNG	ERSATZ/OPTIMIERUNG
Office-Desktop-Apps (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)	teilweise genutzt	Wer im Alltag nur Word, Excel, PowerPoint und Outlook braucht, bekommt dieselben Kernfunktionen als unbefristete Kauflizenz (Office LTSC 2024, Support bis 09.10.2029) — einmal zahlen statt jeden Monat.
E-Mail & Kalender (Exchange Online)	bezahlt, kaum genutzt	Laut Ihren Angaben ungenutzt — kein Kauflizenz-Ersatz nötig, der ehrliche Hebel ist hier Kündigung bzw. ein kleinerer Plan.
Microsoft Teams (Chat, Besprechungen)	teilweise genutzt	Skype for Business Server ist seit 14.10.2025 ohne regulären Support (Microsofts kostenpflichtige ESU-Überbrückung endet endgültig am 31.10.2026); die Nachfolgeversion SE gibt es nur als In-Place-Upgrade für Bestandssysteme. Funktional fehlen Webinare, moderne Meetings und externe Zusammenarbeit. Als Teams-Ersatz raten wir ehrlich ab — wird Teams kaum genutzt, ist der richtige Hebel ein Plan ohne bzw. mit kleinerem Teams-Umfang.

03 · MICROSOFT 365 (FORTSETZUNG)

DIENST IM ABO	NUTZUNG	ERSATZ/OPTIMIERUNG
OneDrive (Cloud-Speicher je Nutzer)	bezahlt, kaum genutzt	Laut Ihren Angaben ungenutzt — kein Kauflizenz-Ersatz nötig, der ehrliche Hebel ist hier Kündigung bzw. ein kleinerer Plan.
SharePoint Online (Team-Websites, Intranet)	bezahlt, kaum genutzt	Laut Ihren Angaben ungenutzt — kein Kauflizenz-Ersatz nötig, der ehrliche Hebel ist hier Kündigung bzw. ein kleinerer Plan.
Microsoft 365 Copilot (KI-Assistent)	bezahlt, kaum genutzt	Laut Ihren Angaben ungenutzt — kein Kauflizenz-Ersatz nötig, der ehrliche Hebel ist hier Kündigung bzw. ein kleinerer Plan.

04 · 5-JAHRES-VERGLEICH

Drei Wege auf 5 Jahre

60 Monate, heutige Preise, ohne unterstellte Steigerungen.

SZENARIO	EINMALIG	LAUFEND/MONAT	GESAMT 5 JAHRE	VS. STATUS QUO
A — Abo unverändert	0 €	407,20 €	24.432 €	—
B — Optimiert (Hybrid)	1.934 €	149,98 €	10.933 €	– 13.499 € (Break-even ~Monat 8)
★ C — Maximal Kauf	2.392 €	121,40 €	9.676 €	– 14.756 € (Break-even ~Monat 9)

04 · 5-JAHRES-VERGLEICH (FORTSETZUNG)

★ Empfehlung: Szenario C

Ihr Nutzungsprofil ist der Idealfall für Kauflizenzen: klassische Office-Arbeit ohne echte Cloud-Abhängigkeiten. Der Komplettumstieg spart 14.756 € über 5 Jahre (Break-even nach ~9 Monaten).

Maßnahmen: Office-Kauf für 8 der 20 Abo-Nutzer: 8× Office LTSC 2024 (einmalig 229,00 €/Platz) — laut Ihrem Nutzungsprofil arbeiten nur 8 der 20 Nutzer wirklich mit Office. · Alle 20 Nutzer (auch die 8 mit neuer Kauflizenz) wechseln auf Microsoft 365 Business Basic (6,07 €/Nutzer/Monat) — das deckt E-Mail, Teams, OneDrive und Web-Office ab und spart 17.148 € in 5 Jahren gegenüber dem heutigen Plan.

Gut zu wissen vor dem Wechsel: Copilot bleibt Abo-exklusiv — falls KI-Funktionen später gewünscht sind, lässt sich jederzeit ein einzelner M365-Platz dazubuchen · Der Funktionsstand bleibt stabil eingefroren (viele Firmen schätzen genau das) — Sicherheitsupdates laufen selbstverständlich weiter, bis 09.10.2029 · Gemeinsames Live-Bearbeiten und OneDrive bleiben Abo-Funktionen — im Hybrid-Modell decken das einzelne Basic-Plätze ab · Access steckt in der Professional-Plus-Variante; Publisher hat Microsoft generell eingestellt · Für Terminalserver-/Shared-PC-Umgebungen klären wir die passende Lizenzierung vorab — kostenlos in der Lizenzberatung

Umstellungsaufwand einmalig (20 umgestellte Plätze): 16 Std. × 35,00 €/Std. = 560,00 € [ANNAHME — editierbar, siehe Methodik]

Warum nicht Szenario B: Solide Alternative — bei Ihrem Nutzungsprofil spart Szenario C jedoch 1.257 € mehr, ohne genutzte Funktionen zu opfern.

Wichtig vor jeder Umstellung: Microsoft-Jahresverträge (NCE) laufen bis zum Vertragsende — Kündigungen/Downgrades werden erst zum Verlängerungstermin wirksam, unterjährig ist meist keine Reduzierung möglich. Cloud-Daten (Postfächer, OneDrive, SharePoint) vor Plan-Wechsel oder Kündigung sichern bzw. migrieren.

Bitte beachten

Zur vollen Ehrlichkeit: Der Support von Office LTSC 2024 endet in Monat ~36 dieses 60-Monats-Vergleichs (09.10.2029). Die Kauflizenz läuft danach unbefristet weiter — nur ohne neue Sicherheitsupdates. Wer dann aktuell bleiben will, kauft den Nachfolger (mit Care+ mit 30 % Anrechnung der Altlizenz); die Rechnung oben bleibt trotzdem konservativ, weil auch das Abo in dieser Zeit weiterläuft und -kostet.

04 · 5-JAHRES-VERGLEICH (FORTSETZUNG)

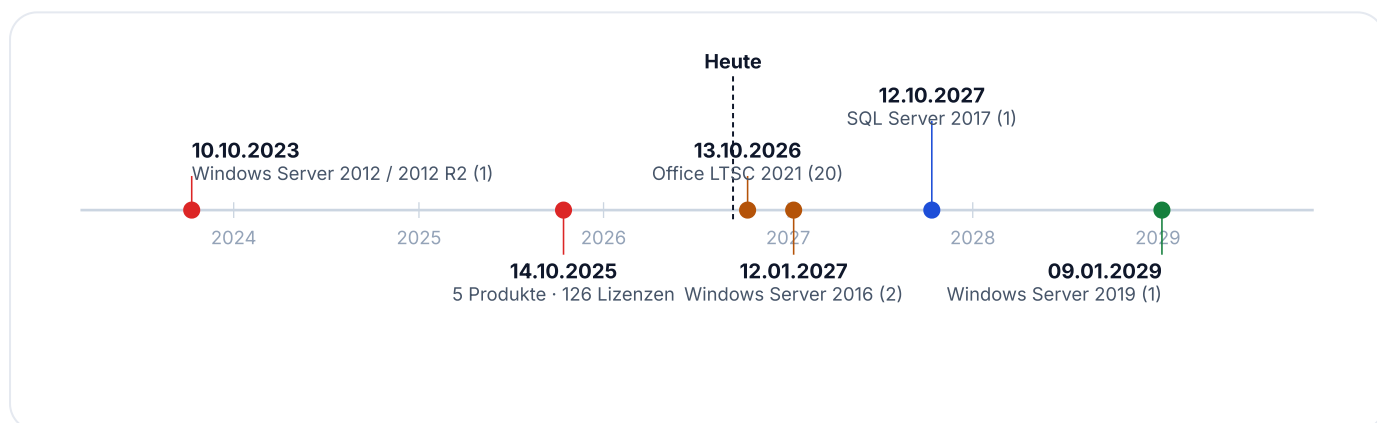
Ungenutzte Lizenzen zu Kapital machen (Rückkauf)

Beim Umstieg werden oft Kauflizenzen frei — abgelöste Office- oder Server-Versionen, überzählige CALs, Restbestände nach einer Migration. Diese kauft Lyzio an; der Erlös senkt Ihre Netto-Investition in dieses Szenario. Einen Betrag nennen wir hier bewusst nicht — das finale Angebot gibt es nach kostenloser Prüfung Ihrer Bestände (Bewertung in der Regel innerhalb von 24 Stunden). Nach der Umstellung würden frei: 60× Windows 10 Pro / Home · 25× Office 2016 · 35× Office 2019 · 20× Office LTSC 2021 · 1× Windows Server 2012 / 2012 R2 · 2× Windows Server 2016 · 1× Exchange 2016 · 5× Visio 2019 oder älter — ankaufsfähig sind ausschließlich Volumenlizenzen (Prüfung kostenlos, Bewertung i. d. R. binnen 24 h). Bitte beachten: Angekauft werden ausschließlich Volumenlizenzen (Open, Open Value, Select, MPSA, EA) inkl. Server-Lizenzen und CALs — keine OEM-/Einzelplatzlizenzen und keine Abos. Eine aktive Software Assurance läuft beim Verkauf nicht mit.
→ lyzio.de/verkaufen

Preisbasis, Preis-Historie und Restwert-Einordnung: siehe „Methodik & Preisbasis“ auf der letzten Seite.

05 · BESTAND

Lifecycle-Status



PRODUKT	BESTAND	SUPPORT-ENDE	STATUS
Windows 10 Pro / Home	60	14.10.2025	EOL
Office 2016	25	14.10.2025	EOL
Office 2019	35	14.10.2025	EOL
Windows Server 2012 / 2012 R2	1	10.10.2023	EOL
Exchange 2016	1	14.10.2025	EOL
Visio 2019 oder älter	5	14.10.2025	EOL
Office LTSC 2021	20	13.10.2026	≤ 12 Monate

05 · BESTAND (FORTSETZUNG)

PRODUKT	BESTAND	SUPPORT-ENDE	STATUS
Windows Server 2016	2	12.01.2027	≤ 12 Monate
SQL Server 2017	1	12.10.2027	≤ 24 Monate
Windows 11 Pro (aktuell)	40	laufend	OK
Windows Server 2019	1	09.01.2029	OK

06 · RISIKEN

Befunde & Risiken

7 HOCH	2 MITTEL	1 HINWEISE
-----------	-------------	---------------

HOCH Windows ohne Sicherheitsupdates (60 Geräte)

Windows 10 (Home/Pro/Enterprise) wird seit dem 14.10.2025 nicht mehr unterstützt. Weiterbetrieb nur mit kostenpflichtigen ESU: 61 USD pro Gerät im 1. Jahr, danach laut Microsoft-Verdopplungsregel 122 USD im 2. und 244 USD im 3. Jahr (kumulativ 427 USD pro Gerät für 3 Jahre) — danach endgültig Schluss (10.10.2028). Die dauerhafte Alternative kostet bei Lyzio einmalig 67,15 € pro Gerät (Windows 11 Pro).

HOCH Office ohne Support (60 Installationen)

Office 2016 und 2019 werden seit dem 14.10.2025 nicht mehr unterstützt (ältere Versionen entsprechend länger). Es gibt kein ESU-Programm für Office — ohne Umstieg laufen diese Arbeitsplätze dauerhaft ohne Sicherheitsupdates.

MITTEL Office LTSC 2021 läuft aus (20 Installationen)

Der Support für Office LTSC 2021 endet am 13.10.2026. Planen Sie den Umstieg auf Office LTSC 2024 (Support bis 09.10.2029) rechtzeitig ein.

06 · RISIKEN (FORTSETZUNG)**HOCH Windows Server ohne (baldigen) Support (3 Server)**

Windows Server 2012/R2 ist seit 10.10.2023 ohne regulären Support (letztes ESU-Jahr endet 13.10.2026); Windows Server 2016 endet am 12.01.2027. Empfehlung: Direktwechsel auf Windows Server 2025 (längster Support, bei Lyzio 617,60 € je 16-Core-Lizenz) — Alternative Windows Server 2022 (576,00 €, Extended Support bis 14.10.2031). Wichtig: Ein Versionswechsel erfordert CALs in mindestens gleicher Version (siehe CAL-Bilanz).

HOCH CAL-Unterdeckung Windows Server (100 fehlende CALs)

Für Windows Server 2025 fehlen rechnerisch 100 Zugriffslizenzen (User CALs). Das ist einer der häufigsten Audit-Befunde — die Nachlizenzierung im Audit-Fall erfolgt zum Listenpreis. Mit Gebraucht-CALs schließen Sie die Lücke zum Bruchteil davon (Herkunftsnachweis siehe Audit-Vorsorge unten).

HOCH RDS-CAL-Unterdeckung (30 fehlend)

Remote-Desktop-Nutzung erfordert eigene RDS-CALs zusätzlich zu den Windows-Server-CALs — eine der häufigsten unbewussten Compliance-Lücken. Nach der 120-Tage-Karenzzeit verweigert der Lizenzserver sonst Verbindungen. Hinweis zur Zählung: Ihr RDS-CAL-Bestand wird versionsunabhängig erfasst — RDS-CALs sind aber versionsgebunden; nach einem Server-Upgrade müssen sie mindestens der neuen Version entsprechen.

HOCH Server-Anwendungen ohne Support: Exchange 2016 (1x)

Exchange 2016/2019 und Skype for Business 2015/2019 werden seit 14.10.2025 nicht mehr regulär unterstützt — Microsofts kostenpflichtiges ESU-Überbrückungsprogramm (Period 2) liefert Sicherheitsupdates nur noch bis 31.10.2026, danach ist endgültig Schluss. SharePoint 2016/2019 sind seit 14.07.2026 ohne Support (dort ohne ESU-Programm). Die Nachfolger (Subscription Editions) sind keine klassischen Kauflizenzen mehr, sondern erfordern eine aktive Subscription bzw. Software Assurance. Hier gibt es mehrere Wege (ESU-Brücke bis 31.10.2026, SE-Umstieg, Cloud, Konsolidierung) — das klären wir ehrlich in einer kostenlosen Lizenzberatung, statt Ihnen pauschal etwas zu verkaufen.

MITTEL Obliegenheiten Ihrer Cyber-Versicherung prüfen

Die GDV-Musterbedingungen (AVB Cyber, Stand 02/2024, A1-16.1) machen Patch-Management zur Obliegenheit — Systeme mit bekannten Sicherheitslücken dürfen nicht ohne zusätzliche Absicherung betrieben werden. Software nach Support-Ende erhält keine Sicherheitsupdates mehr und gefährdet damit im Schadenfall die Deckung.

06 · RISIKEN (FORTSETZUNG)

INFO Audit-Vorsorge

Bei einem Hersteller-Audit muss jede Lizenz mit Herkunft und Übertragungskette nachgewiesen werden. Unterlizenzierung führt regelmäßig zur Nachlizenzierung zum Listenpreis. Lyzio liefert zu jeder Lizenz die auditfeste Herkunftsdokumentation (lückenlose Rechtekette, Löschungs- und Übertragungserklärungen) und unterstützt Kunden im Audit kostenfrei.

HOCH Abo-Office ist auf Ihren Terminalservern nicht zulässig aktivierbar (SCA fehlt)

Sie setzen Remote Desktop/Terminalserver ein, aber Ihr Plan (Microsoft 365 Business Standard (Neuabschluss inkl. Copilot Business)) enthält keine Shared Computer Activation — Microsoft erlaubt die Office-Aktivierung auf Terminalservern nur mit SCA-fähigen Plänen (Business Premium, Office 365/Microsoft 365 E3/E5) oder mit Office LTSC als Volumen-Kauflizenz. Das gehört zu den häufigsten realen Audit-Befunden im Mittelstand. Zwei ehrliche Wege: ① Office LTSC 2024 als Volumenlizenz für die Terminalserver (Kauflizenz, bei Lyzio; Retail-/OEM-Office genügt NICHT) oder ② Plan-Upgrade auf Business Premium bzw. E3 (kein Lyzio-Produkt — wir nennen es trotzdem).

07 · HANDLUNGSPLAN

Handlungsplan & Angebot

Alle Positionen netto zzgl. USt.

EMPFEHLUNG	SKU	MENGE	EINZELPREIS	SUMME
① ALT - BESTAND ERNEUERN (UNABHÄNGIG VON DEN ABOS)				
Microsoft Windows 11 Pro Ersatz für 60 Windows - Arbeitsplätze ohne (baldigen) Support	OP-0159	60	67,15 €	4.029,00 €
Microsoft Office LTSC 2024 Standard Ersatz für 80 Office - Installationen ohne (baldigen) Support	OP-0010	80	229,00 €	18.320,00 €
Microsoft Windows Server 2025 Standard · 16 - Core - Lizenz Ersatz für 3 Windows - Server ohne (baldigen) Support — je Server eine 16 - Core - Basislizenz	OP-0055	3	617,60 €	1.852,80 €
Microsoft Windows Server 2025 User CAL CAL - Lücke: 100 Zugriffe auf Windows Server 2025, aber nur 0 passende CALs vorhanden	OP-0147	100	29,60 €	2.960,00 €

07 · HANDLUNGSPLAN (FORTSETZUNG)

EMPFEHLUNG	SKU	MENGE	EINZELPREIS	SUMME
Microsoft Windows Server 2025 RDS User CAL (Zugriffslizenz pro Benutzer) RDS-CAL-Lücke: 40 Remote-Desktop-Nutzer, 10 RDS-CALs vorhanden	OP-0112	30	91,20 €	2.736,00 €
Microsoft SQL Server 2022 Standard Ersatz für 1× SQL Server 2017 (Server+CAL-Modell)	OP-0069	1	606,40 €	606,40 €
Microsoft SQL Server 2022 Standard User CAL (Zugriffslizenz pro Benutzer) SQL-CAL-Lücke beim Wechsel auf SQL Server 2022 (25 SQL- Nutzer angegeben, 0 CALs vorhanden)	OP-0120	25	124,80 €	3.120,00 €
Microsoft Visio LTSC 2024 Standard Ersatz für 5× Visio 2019 oder älter	OP-0030	5	198,40 €	992,00 €
Zwischensumme Alt-Bestand				34.616,20 €
② ABO - ABLÖSUNG (AUS SZENARIO C)				
Microsoft Office LTSC 2024 Standard Ablösung des Office-Anteils Ihres Abos „Microsoft 365 Business Standard (Neuabschluss inkl. Copilot Business)“: 8 der 20 Abo-Nutzer arbeiten laut Ihrem Nutzungsprofil klassisch mit Office und erhalten die Kauflizenz	OP-0010	8	229,00 €	1.832,00 €
Zwischensumme Abo - Ablösung				1.832,00 €
Gesamt (Positionen mit Preis)				36.448,20 €

Zur Kontrolle: Zwischensumme ② (1.832,00 €) + Umstellungsaufwand (560,00 €) = 2.392,00 € — der Einmalbetrag aus Szenario C.

08 · ABSCHLUSS

Service & Rechtliches

Service-Empfehlung: Lyzio Care+ — 8.383,09 €/Jahr

23 % der bepreisten Empfehlungssumme. Ab dieser Bestellgröße lohnt Care+: Version-Refresh mit 30 % Anrechnung, Flex-Pool und Audit-Begleitung. Über 5 Jahre entspricht das ~41.915 € — bewusst NICHT in die Ersparnis-Summen eingerechnet, weil optional; wer es dazunimmt, zieht diesen Betrag gedanklich vom Gesamtvorteil ab. Ehrlicher Hinweis: SA-gebundene Rechte (neue Hauptversionen inklusive, License Mobility, Azure Hybrid Benefit, Subscription Editions) kann kein Gebrauchthändler ersetzen.

Rechtsgrundlage Gebrauchtssoftware

Der Handel mit gebrauchten Software-Lizenzen ist höchstrichterlich bestätigt: EuGH, Urteil vom 03.07.2012, Rs. C-128/11 (UsedSoft/Oracle) — der Erschöpfungsgrundsatz gilt auch für heruntergeladene Software. Der BGH hat dies für Deutschland konkretisiert (Urteil vom 17.07.2013, I ZR 129/08 „UsedSoft II“; Urteil vom 11.12.2014, I ZR 8/13 „UsedSoft III“: Volumenlizenzen sind einzeln weiterverkäuflich).

Versichert durch Allianz · Kostenfreie Unterstützung im Audit · Ab 10.000 € Bestellwert: individuelle Prozessbegleitung durch Wirtschaftsprüfer.

Automatisierte Analyse auf Basis Ihrer Angaben — sie ersetzt keine Rechts- oder Steuerberatung und keine detaillierte Bestandsaufnahme vor Ort. Microsoft-Lifecycle-Angaben: Stand 14.09.2026. Alle Preise netto zzgl. USt., freibleibend, Verfügbarkeit vorbehalten. ESU-Preise in USD (Microsoft-Programmpreise).

08 · ABSCHLUSS (FORTSETZUNG)**Methodik & Preisbasis**

Für diese Berechnung wird ausschließlich der heutige Microsoft-Listenpreis über 60 Monate konstant fortgeschrieben — zukünftige Preissteigerungen werden bewusst NICHT unterstellt (konservative Rechnung). Zur Einordnung: Microsoft hat die M365-Listenpreise mehrfach angehoben — 01.03.2022 (je nach Plan +8 bis +25 %), 01.04.2023 (Cloud-Dienste, laut Microsoft-Partnern ~+9 %), 01.04.2025 (+5 % Aufschlag für monatliche Zahlungsweise im Jahresvertrag) und zuletzt 01.07.2026 (je nach Plan +5 bis +17 %, Business Premium unverändert). Auch On-Premises hat Microsoft erhöht: +10 % auf Exchange/SharePoint/Skype-Server-Produkte zum 01.07.2025 und +15 %/+20 % auf die Core-/Enterprise-CAL-Suiten zum 01.08.2025; Power BI Pro stieg zum 01.04.2025 um 40 % (10 → 14 USD). Diese Historie steckt bereits in den heutigen Preisen. Gebrauchte Kauflizenzen betrifft so etwas nicht — der gezahlte Preis steht fest.

Nach den 5 Jahren ist die Kauflizenz nicht „verbraucht“: Sie bleibt technisch unbefristet nutzbar und kann gemäß EuGH-Urteil C-128/11 rechtssicher weiterverkauft werden — auch an Lyzio. Diesen Restwert beziffern wir bewusst nicht in Euro; er ist ein zusätzlicher, nicht eingerechneter Vorteil des Kaufmodells. Beim Abo gilt umgekehrt: Endet das Abo, endet die Nutzung vollständig.

Sprechen wir über Ihre Lizenzbilanz.

Lyzio GmbH · Burchardstraße 20 · 20095 Hamburg

+49 40 57290501 · info@lyzio.de · lyzio.de